

Einkauf von Software as a Service – On Demand Lösungen im Steilflug

09. Dezember 2008
Köln

Standards, Trends und Optimierungsstrategien

- Effiziente Ausrichtung des Einkaufs durch On Demand Lösungen
- Welche Systeme gibt es – welche haben sich bewährt?
- Prozessoptimierung im Lieferantenmanagement mit SaaS
- Kostensenkungspotenziale durch den Einsatz von Software as a Service
- Datenmanagement und -sicherheit bei SaaS
- Kostenoptimierung bei Prozess- und Materialkosten

Einkauf von SaaS

Sehr geehrte Damen und Herren,

unabhängige Marktanalysten prognostizieren ein jährliches Wachstum des Software as a Service (SaaS) Marktes von 24% bis 2012.

Warum? Immer mehr Unternehmen erkennen die Kostenvorteile, die eine Software as a Service bietet. Rechner und Internetanbindungen sind auch in den kleinsten Unternehmen vorhanden und bieten für Kunden und Lieferanten eine optimierte Plattform im jeweiligen Geschäftsprozess. Applikationen lassen sich ohne großen Implementierungsaufwand installieren, es werden flexible und nutzungsgerechte Ablauf- und Abrechnungsmodelle geboten, Unternehmen können sich auf ihre Kernkompetenzen konzentrieren und bei entsprechender Voranalyse ihrer Kosten erhebliche Einsparpotenziale erzielen.

Der BME-Thementag beleuchtet Chancen und Erfolgsparameter beim Einsatz einer SaaS-Lösung anhand von verschiedenen Praxisbeiträgen und bietet zudem eine ideale Plattform für fachlichen Austausch und Diskussionen.

Experten aus der Praxis informieren Sie auf unserer Veranstaltung über die folgenden aktuellen Themen:

- Wie erfolgt eine effiziente Ausrichtung des Einkaufs durch den Einsatz von On Demand Lösungen?
- Welche Vorteile und welche Nachteile bietet SaaS im Vergleich zu gekauften Lizenzen?
- Wie sieht es mit der Datensicherheit aus – welche Gewährleistung gibt es?
- Welche Einsparpotenziale werden mit Einsatz unterschiedlicher Systeme erreicht?
- Welche Einsatzmöglichkeiten gibt es und was ist im Vorfeld zu beachten?
- Wer muss in den Entscheidungsprozess für den Einkauf von SaaS mit eingebunden werden?

Nutzen Sie die Gelegenheit, wertvolle Kontakte zu knüpfen und Erfahrungen mit Referenten sowie Fachkollegen über zukünftige Herausforderungen und Strategien auszutauschen.

Wir freuen uns, Sie am 09. Dezember 2008 in Köln zu begrüßen!

Ihr BME



Moderation:

RA Sebastian Schröder, Bereichsleiter BME Service Recht,
BME e.V., Frankfurt am Main

09.30 **Begrüßung der Teilnehmer und Eröffnung der Veranstaltung**

09.45 **Einkauf von SaaS Lösungen – Ein Marktüberblick: Einsatzmöglichkeiten und Einsparpotenziale**

- Definition SaaS – Woher kommt der Begriff, was sagt er eigentlich aus?
 - Verschiedene Technologien und deren Anbieter
 - Welche Voraussetzungen müssen beachtet werden
 - Kosten und Kostenersparnis
 - Welche Vorteile und welche Nachteile bietet es im Vergleich zu gekauften Lizenzen
 - Total Cost of Ownership – Betrachtungen im Vergleich
- Werner Grohmann**, Geschäftsführer H.K.P. Consult, München

10.30 **Kaffeepause**

11.00 **Praxisvortrag:**

Einkauf eines Customer Relationship Management Systems (CRM) als SaaS Lösung – Ein Unternehmensbeispiel

- Ausgangslage: 2 gescheiterte Versuche, ein CRM System on premise einzusetzen
- Entscheidungsgrundlage für den Einsatz eines CRM Systems als SaaS Lösung
- Anforderungsdefinitionen über beteiligte Fachabteilungen im Vorfeld
- Umgang mit Fallstricken im Vorfeld und im Verlauf
- Einsatzmöglichkeiten und Synergieeffekte

Tanja Stefan, Project Manager CRM, Steelcase Werndl AG, Rosenheim

11.45 **Software as a Service – Optimale Vertragsgestaltung**

- Typische Regelungen: Leistungsinhalt, Gewährleistung, Haftung
- Datensicherheit und Datenschutz
- Serviceausfälle & Co: Absicherung durch Vereinbarung von Service Level Agreements (SLAs)

RA Sebastian Schröder

12.30 **Mittagsimbiss**

Programm

- 14.00 Podiumsdiskussion:**
Risikofaktor Datenmanagement und -sicherheit – Gibt es Garantien?
Moderation: RA Sebastian Schröder
Es diskutieren die Referenten unter Einbeziehung des Auditoriums
- 15.00 Kaffeepause**
- 15.30 Praxisvortrag:**
Prozessoptimierung und Lieferantenbewertung im Transportmanagement
 - Optimale Verladekontrolle
 - Minimierung von Schnittstellen und Optimierung des Informationsflusses
 - Bewertung der Leistung von Lieferanten
 - Realisierte Kostenersparnisse**Hans Fingerhuth**, Werkslogistik, Evonik Degussa GmbH, Wesseling
Klaus Kothmann, Sales Manager CEE, Transwide nv/sa, Zaventem, Belgien
- 16.15 Nutzenbetrachtung beim Einsatz von on demand Lösungen - gezeigt am praktischen Beispiel SRM on demand: „Elektronische Beschaffungsprozesse – eingebunden in die Supply Chain“**
 - Technologie und Lösung
 - Die Kosten
 - Mieten versus Kaufen
 - Lokal versus on demand
 - Der Nutzen
 - Resultierendes Potential
 - Einsatz des Potentials
 - Wirkung des Potentials**Karl-Heinz Theiling**, Geschäftsführer, ONVENTIS GmbH, Stuttgart
Frank Sundermann, Principal, Leiter Bereich Beschaffung, Dr. Wüpping Consulting GmbH, Bochum
- 17.00 Zusammenfassung der Ergebnisse**
- 17.15 Ende der Veranstaltung**

Anmeldung

Gleich anmelden unter: www.bme.de/saas
oder per Fax: **069 30838-299**

Ja, ich nehme am 09. Dezember 2008 am *BME-Thementag „Einkauf von Software as a Service – On Demand Lösungen im Steifflug“* in Köln teil.

BME-Mitglied

BME-Nicht-Mitglied

(Bitte pro Teilnehmer ein Formular ausfüllen!)

Bitte in Druckbuchstaben ausfüllen:

BME-Mitglieds-Nr.:

Titel

Name, Vorname

Funktion, Stellung

Firma, Institution

Branche

Straße, Postfach

PLZ, Ort

Telefon, Fax

E-Mail

Ja, ich möchte den kostenlosen E-Mail-Newsletter des BME abonnieren.

Abweichende Rechnungsanschrift:

Abteilung

Straße, Postfach

PLZ, Ort

Datum, Unterschrift

Veranstaltungs-Nr. 2540825

Teilnahmebedingungen:

Mit dem Anmeldeformular können Sie sich per Post, per Fax oder online anmelden. Die Buchung erfolgt in der Reihenfolge des Eingangs der Anmeldungen. Bei Absagen vor dem 25.11.2008 bitten wir um Verständnis, dass eine Bearbeitungsgebühr in Höhe von 50,- Euro berechnet wird. Bei späteren Absagen oder bei Nichterscheinen wird die volle Gebühr berechnet. Ersatzteilnehmer werden akzeptiert. Absagen sind schriftlich mitzuteilen.

Veranstaltungshinweise



Veranstaltungstermin:

Dienstag, 09. Dezember 2008
09.30 Uhr – 17.15 Uhr

Veranstaltungsort:

Park Inn Köln Belfortstraße

Belfortstraße 9, 50668 Köln
Tel.: 0221 7721-424. Fax: 0221 7721-432
EZ: 115 € inkl. Frühstück, Kontingent abrufbar bis: 18.11.2008

Weiteres Zimmerkontingent:

Hotel Lyskirchen Business Hotels GmbH

Filzengraben 26-32, 50676 Köln
Tel.: 0221 209-70
EZ: 115 € inkl. Frühstück, Kontingent abrufbar bis: 18.11.2008

Bitte beachten Sie, dass Zimmerbuchungen nur bis zum genannten Abfruffermin und im Rahmen des verfügbaren Kontingentes möglich sind. Die Zimmerreservierung nehmen Sie bitte selbst unter dem Stichwort „BME“ vor. Für Stornierungen oder Umbuchungen ist der Teilnehmer selbst verantwortlich.

Teilnahmegebühr:

345,- € pro Person für BME-Mitglieder
395,- € pro Person für Nicht-Mitglieder

In der Teilnahmegebühr sind enthalten:

Online-Tagungsunterlagen, Kaffee-/Teepausen, Mittagsimbiss, Tagungsgetränke

Veranstalter:

Bundesverband Materialwirtschaft,
Einkauf und Logistik e.V. - BME
Bolongarostraße 82
65929 Frankfurt/Main
Tel.: 069 30838-217
Fax: 069 30838-299
E-Mail: info@bme.de
Internet: www.bme.de

Haben Sie inhaltliche Fragen? Ihre BME-Ansprechpartnerin:

Heike Strack-Hanke
Tel.. 069 30838-225
E-Mail. heike.strack-hanke@bme.de

Kooperationspartner

ONVENTIS ist führender Hersteller und Anbieter von Supplier Relationship Management (SRM) Software on demand. TradeCore® SRM on demand optimiert die kollaborativen Prozesse im Einkauf und ermöglicht die einfache, schnelle und durchgängige Verbindung und Optimierung von Kunden- und Lieferantenprozessen in der Beschaffung, Produktentwicklung und Logistik. Die on demand Software ist modular aufgebaut und kann damit schnell zur Nutzung bereitgestellt werden. Content-Services, Dokumentenmanagement und die Integration in die vorhandenen ERP-Systeme komplettieren das Angebot.

ONVENTIS GmbH

Karl-Heinz Theiling
Untere Waldplätze 21
70569 Stuttgart
Tel.: 0711 686875-0
E-Mail: kh.theiling@onventis.de
www.onventis.de



Die Oracle Corporation ist der weltweit größte Anbieter von Unternehmenssoftware. Oracle entwickelt Software und Services, die Firmen und Organisationen mit den aktuellsten Informationen aus ihrem Geschäftssystem versorgen. Neben Datenbanken, Tools und Anwendungslösungen bietet das Unternehmen auch Beratungsleistungen sowie Training und Support an. Im Fiskaljahr 2008 erzielte Oracle mit mehr als 84.000 Mitarbeitern weltweit einen Umsatz von 22,4 Milliarden US-Dollar. Die ORACLE Deutschland GmbH hat ihren Sitz in München und unterhält 11 Geschäftsstellen. Geschäftsführer ist Jürgen Kunz.

ORACLE Deutschland GmbH

Riesstr. 25
80992 München
Tel.: 01802 6722-53
Fax: 01802 6723-29
E-Mail: info_de@oracle.com
Internet: www.oracle.com/de



CRM ON DEMAND

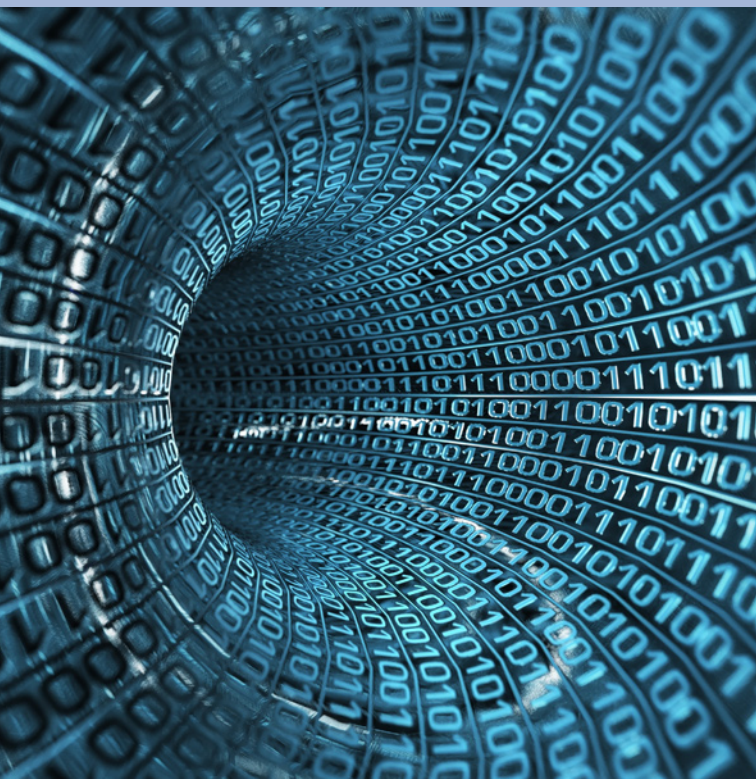
Transwide ist weltweiter Marktführer unter den Anbietern von Lösungen im Bereich der Transportdurchführung. Das Unternehmen bietet eine Reihe von IT-Lösungen zur Verbesserung der Kommunikation und Visibilität bei Transportaufträgen, zur Buchung von Zeitfenstern für Belade- und Entladevorgänge, zur Verfolgung des Beförderungsstatus in Echtzeit, zur papierlosen Erzeugung und Weitergabe von Transportdokumenten, zur Qualitätskontrolle und das alles auf weltweiter und multimodaler Ebene.

Transwide

Harold Bosse
International Marketing Manager
Belgicastraat 4
B-1930 Zaventem
Belgium
Tel.: +32 (0)2722 9926
E-Mail: h.bosse@transwide.com



Transwide
a Wolters Kluwer business



Bundesverband Materialwirtschaft,
Einkauf und Logistik e.V. - BME
Bolongarostraße 82
65929 Frankfurt/Main
Tel.: 069 30838-217
Fax: 069 30838-299
E-Mail: info@bme.de
Internet: www.bme.de

